

København, 28. maj 2015

Axcel investerer i Conscia

Axcel erhverver aktiemajoriteten i IT-virksomheden Conscia, der leverer og servicerer forretningskritisk IT-infrastruktur til virksomheder, fra en kreds af aktionærer, der bl.a. omfatter Via Venture Partners. Conscias ledelse fortsætter i ejerkredsen med en betydelig ejerandel.

Conscia, der i seneste regnskabsår omsatte for ca. 550 mio. kr., er i løbet af en kort årrække blevet en af de vigtigste spillere på markedet for større netværksløsninger og er anerkendt som den stærkeste integrator af Cisco-udstyr. Cisco er verdens førende producent af netværks- og datacenterudstyr og fokuserer i tråd med Conscia på at udvikle integrerede løsninger, der er fundamentet for al kundens IT.

”Via Venture Partners så for tre år siden styrken og potentialet i Conscias forretningsmodel og organisation. Vi har været glade for tilliden, og samarbejdet har været utrolig godt. Nu har Axcel valgt at bakke op om vores fortsatte vækstplaner, og det er vi meget tilfredse med,” siger Mogens Bransholm, der er adm. direktør i Conscia. ”Vi har etableret os som den førende leverandør af IT-infrastruktur og serviceløsninger til de største private og offentlige virksomheder i Danmark. Med købet af den svenske Cisco Gold Partner, Netsafe, er vi nu også på det svenske marked. Axcel kan som en kapitalstærk medspiller bidrage til at realisere vores ambitiøse vækstplaner, som bl.a. indebærer, at vi skal være endnu mere internationale,” slutter Mogens Bransholm.

Axcel: Spændende vækstmuligheder i Conscia

Axcel har stor tiltro til makrofaktorerne i IT-markedet og til Conscias stærke markedsposition, der forventes at understøtte en fortsat høj vækst i selskabet:

”Conscia har vist, hvordan man skaber vækst ved hjælp af et stærkt kundefokus, teknologisk ekspertise og en enestående serviceløsning. Potentialet er stort for Conscia i Skandinavien, hvor vi ser frem til at udrulle den succesrige model,” siger Christian Bamberger Bro, der er partner i Axcel, og fortsætter:

”Slutkunderne stiller i dag meget store krav til deres IT-infrastruktur, der skal kunne tilgås overalt, også mobilt, 24 timer i døgnet. Kravene til netværks- og cloud-løsninger er stigende, og virksomhederne er meget afhængige af disse løsninger. Conscia er i dag den stærkeste partner

på markedet, og da det samtidig er en meget veldrevet virksomhed med en stærk kultur, har vi store forventninger til vores investering," siger han.

Via Venture Partners: Conscia klar til næste fase

"Conscia har været en kortere, men meget god investering for Via Venture Partners. Vi har nået meget, og Conscia er nu klar til næste fase i udviklingen. Conscia har et utrolig stærkt ledelsesteam, og det har været en fornøjelse at arbejde tæt sammen med ledelsen og resten af bestyrelsen om udviklingen af selskabet, herunder vores indtræden på det svenske marked," siger Jakob Rybak-Andersen, partner i Via Venture Partners.

Aftalen skal endeligt godkendes af Konkurrencestyrelsen, inden den træder i kraft.